

全球经贸投资机遇与风险快报

2026 年第 7 期（总第 7 期）

中国贸促会产业促进部

2026 年 6 月 16 日

目 录

1. 联合国贸发会议指出地缘风险成全球经济不稳定主要诱因 3
2. 四大国际组织联合警告中东战事负面冲击 3
3. 国际能源署警示清洁能源供应链呈现高度地理集中风险 3
4. 经合组织警示“慢全球化”时代贸易成本急剧上升 4
5. 地缘与供需主导大宗商品走势分化 4
6. 我国海关总署发布公告规范无人机及相关物项出口申报 4
7. 美国国际开发金融公司加码布局印太能源基建领域 5
8. 美国与印度签署关键矿产合作协议 5
9. 美国拟对中国征收 12.5% 的 301 关税 5
10. 欧盟将外国钢铁进口关税提升至 50% 并削减 47% 免税配额 6
11. 欧盟与墨西哥签署升级版全球贸易协定 6

12. 英国与海合会达成贸易协议	7
13. 新加坡 AI 发展战略转向制定全球规则	7
14. 越南加强中国货物过境管控以防原产地欺诈	7
15. 阿尔及利亚投资促进署与世界银行下属机构研究投资合作机会	8
16. 利比里亚多部门磋商经济特区投资优惠与关税减免	8
17. 韩国政府明确自贸区土地出售程序吸引高附加值产业入驻	8
18. 印度提高黄金和白银进口关税以缓解外汇储备压力	8
19. 印度尼西亚拟推出电动车补贴应对高油价	8
20. 斯里兰卡将启动规模最大的电池储能项目	9
21. 宁波市贸促会举办哈萨克斯坦经贸合作与法律服务对接活动	9
22. 浙江省贸促会举办经贸洽谈活动	9
23. 时事评论：国务院对外投资新规护航境外投资稳健发展	9
24. 案例分析：新形势下境外矿产投资风险研判与合规应对路径	11



中国贸促



贸促高法

《全球经贸投资机遇与风险快报》由中国贸促会产业促进部委托中国贸促会商法中心，通过网站、媒体等公开渠道收集加工、编辑整理。中国贸促会商法中心可为企业出海前、出海中、出海后提供“一对一、一站式、一条龙”服务，如有需求请随时联系。

咨询电话：010-82217199

邮箱：lco@ccpit.org

想了解更多请扫左侧二维码

1. **联合国贸发会议指出地缘风险成全球经济不稳定主要诱因。**5月19日，联合国贸易和发展会议发布《2026年贸易与发展展望：全球经济面临地缘政治挑战》指出，2026年初全球经济表现强于预期，但2月底中东冲突升级后，能源市场、金融环境及霍尔木兹海峡航运通道受严重冲击，全球货物贸易增速预计从2025年的4.7%降至1.5%-2.5%区间。报告认为，地缘政治风险已成为全球经济不稳定的主要诱因。发展中经济体因高度依赖进口燃料、粮食和化肥承压显著，前沿市场经济体尤为脆弱。AI相关贸易虽保持增长但动能减弱，霍尔木兹海峡局势推高海运成本。报告呼吁加快清洁能源及关键技术投资，增强全球经济韧性。

2. **四大国际组织联合警告中东战事负面冲击。**5月28日，国际能源署、国际货币基金组织、世界银行集团和世贸组织负责人会晤并发表联合声明指出，中东战争对全球能源供应、粮食安全和经济活动造成重大且高度不对称冲击，最脆弱国家受影响尤为严重，化肥价格上涨因多国进入播种季更显堪忧；霍尔木兹海峡航运受阻导致全球石油库存创纪录下降，若航运未恢复，北半球夏季需求高峰前库存持续枯竭将加剧燃油安全与经济风险。四家机构将密切监控相关形势，持续协调支持受影响国家和全球经济稳定。

3. **国际能源署警示清洁能源供应链呈现高度地理集中风险。**5月20日，国际能源署（IEA）发布《全球清洁能源供应链安全评估》特别报告指出，当前太阳能光伏、风电、氢能电解槽及电池等关键清洁能源技术的制造与材料加工，高度集中在少数几个国家，其集中程度远超传统化石燃

料时代。IEA 署长警告，这种集中度对全球能源转型构成显著风险，并呼吁各国立即采取行动，通过供应链多元化、加大本土制造投资及加强国际合作来提升能源安全。

4. 经合组织指出“慢全球化”时代贸易成本急剧上升。5月26日，经济合作与发展组织（OECD）发布《经济展望》报告指出，全球正进入“慢全球化”时代，预测2026年全球GDP增长3.2%，但强调贸易成本急剧上升已成为中长期增长的最大制约因素，政策不确定性、供应链碎片化和服务贸易壁垒正侵蚀企业投资意愿。OECD建议各国通过加强服务市场开放和数字贸易规则协调来寻求新增长源。

5. 地缘与供需主导大宗商品走势分化。截至2026年6月上旬，大宗商品整体呈“地缘驱动能源、基本面托底金属、宏观压制贵金属”格局。原油受地缘政治影响，6月价格区间预计85-105美元/桶，先抑后扬，波动放大。天然气方面，中东出口受阻、亚洲需求回暖推升国际价格。动力煤方面则跟随油气走强。工业金属供需偏紧，高位震荡。铜价预计13500-13800美元/吨，受能源转型与库存低位支撑影响，历史高位震荡。铝价受能源成本与产能约束支撑，偏强运行，价格在2450-2550美元/吨。受新能源汽车市场需求放缓影响，锂价企稳。贵金属方面，伦敦金价4288美元/盎司，6月以来跌幅超4.6%，6月预计偏弱。银价66.99美元/盎司，6月跌幅7.7%，受工业需求支撑，波动更大。

6. 我国海关总署发布公告规范无人机及相关物项出口申报。6月9日，我国海关总署发布2026年第78号公告，宣布自2026年6月30日起，

对无人机及相关物项（含民用反无人机系统）的出口申报实施规范化要求。根据该公告，出口经营者在申报无人驾驶航空器、无人驾驶飞艇及相关设备部件与民用反无人机系统时，必须如实填报信息并在“备注”栏明确标注货物是否属于出口管制物项，同时需完整提供境外收货人及境内生产厂家信息，并随附合同及技术资料。

7. 美国国际开发金融公司加码布局印太能源基建领域。6月3日，美国国际开发金融公司（DFC）批准15亿美元投资，联合基建投资机构 I Squared Capital 共同组建印太地区能源基础设施投资平台。该项目为 DFC 史上单笔最大投资，重点布局南亚、东南亚区域。平台拟取得液化天然气及石油供应链关键基础设施控股权，涵盖进口接收站、仓储设施、输送管网、配套港口等资产。

8. 美国与印度签署关键矿产合作协议。5月26日，双方签署关键矿产与稀土供应链合作框架协议，确立以采矿和加工为核心的供应安全战略伙伴关系框架，合作将依托2月启动的“资源地缘战略对话论坛”展开。印度拥有逾1300万吨富含稀土的独居石资源，但目前仅生产铜、石墨、磷和钛四种关键矿产。此前美国已与日本、澳大利亚签署类似协议，四国亦在 Quad 框架下另启关键矿产合作，印度还于2月加入了美国主导的“硅安全倡议”。

9. 美国拟对中国征收12.5%的301关税。6月2日，美国贸易代表办公室（USTR）发布公告，正式公布针对60个经济体开展的《1974年贸易法》第301条调查结果。美国贸易代表认定，这些经济体在禁止进口强

迫劳动产品问题上采取的行动、政策和做法“不合理或具有歧视性”，对美国商业造成负担或限制，符合《贸易法》第 301 条规定的采取行动条件。美国拟据此对相关经济体输美产品加征 10%至 12.5%的额外关税，并启动公众意见征集程序。本次调查覆盖中国、中国香港、欧盟、日本、韩国、印度、英国、加拿大、澳大利亚、新加坡、越南等 60 个经济体。其中，中国大陆和中国香港被纳入 12.5%的最高税率档。

10. 欧盟将外国钢铁进口关税提升至 50%并削减 47%免税配额。5 月 20 日，欧洲议会以 606 票赞成、16 票反对通过新规，将外国钢铁进口关税提升至 50%，同时将年度钢铁免税进口配额削减 47%至 1830 万吨，回归 2013 年市场基准水平。欧盟称选取 2013 年为基准年份是因为该年是全球钢铁市场供需失衡的转折点。新政将于 2026 年 7 月 1 日生效。值得关注的是欧盟钢铁保护策略与美国贸易政策高度趋同，美方已对海外廉价钢材加征 50%高额关税，但欧盟持续敦促美国下调针对欧盟的钢铁关税，双向博弈特征显著。

11. 欧盟与墨西哥签署升级版全球贸易协定。5 月 22 日，欧盟与墨西哥于第八届欧盟-墨西哥峰会上签署《现代化全球协定》和《临时贸易协定》。该协定是对双方 2000 年贸易协定的全面升级，合作范围扩展至服务、政府采购、数字贸易、投资及农产品等多个领域。自 2000 年原协定生效以来，双边贸易额 25 年增长约 4 倍。新协定将深化双方政治、经济与安全合作，创造贸易投资、清洁技术等领域机遇，强化供应链韧性、支持气候目标，共同维护多边主义和以规则为基础的国际秩序。

12. **英国与海合会达成贸易协议。**5月20日，英国政府宣布与海湾合作委员会达成贸易协议。该协议涵盖货物贸易、服务贸易、海关程序、商务人员流动、数字贸易及投资等多个领域。据英国政府测算，协议全面实施后，英国出口产品每年将少支付约5.8亿英镑关税；长期来看，双方贸易额预计增长19.8%，每年可为英国经济带来约37亿英镑增量。

13. **新加坡 AI 发展战略转向制定全球规则。**5月13日，新加坡经济战略审查委员会发布最终建议报告，明确新加坡不应与中美竞争前沿 AI 大模型，而应定位为 AI 解决方案规模化应用的推动者与治理标准制定者。报告建议更新 AI 治理框架，为产业应用提供政策支持，积极参与国际 AI 标准制定，确立可信赖治理中心地位；以有竞争力的政策激励吸引 AI 全球领军企业将区域总部、研发中心及数据中心落户新加坡。此外，报告强调加大对量子技术、太空技术等前沿领域的早期投入，为未来十至二十年经济增长奠定基础。

14. **越南加强中国货物过境管控以防原产地欺诈。**6月4日，越南工贸部发布第43/VBHN-BCT号合并文件，对中国货物经越过境管理进行全面收紧。新规核心旨在堵塞“借道改头换面”漏洞，严打原产地造假和非法转运行为。主要管控措施包括：过境货物仅限老街一河口、友谊一友谊关等4对中越指定口岸通行，禁止类商品一律不得过境；货物全程接受海关不间断监管，入境与出境数量、包装须完全一致，在越停留不得超过30天；过境途中若发生货损等异常，须立即向海关报告并备案。相关涉越转口企业需尽早调整物流方案以控制风险。

15. 阿尔及利亚投资促进署与世界银行下属机构研究投资合作机会。

阿尔及利亚近年来推进营商环境改革，包括实施新投资法、设立投资者“一站式”服务窗口以及简化审批程序、提高透明度等。6月2日，双方同意建立制度化合作框架，加强信息与经验交流，共同吸引高附加值投资项目，促进就业和经济发展。阿重点投资领域包括制造业、制药业、农业和农产品加工业、矿业、可再生能源、旅游业以及信息通信技术。

16. 利比里亚多部门磋商经济特区投资优惠与关税减免。

5月26日，利比里亚经济特区管理局召开多部门高层会议，旨在完善税收优惠政策、强化园区安保协同，推动各部门依法履职。各方一致同意深化跨部门协作，助力特区招商引资、规范运营，带动本国工业化与就业发展。

17. 韩国政府明确自贸区土地出售程序吸引高附加值产业入驻。

韩国产业部5月20日批准了《自由贸易区指定和运营法》修正案，规定自贸区国有、集体土地及厂房将按有关法律规定售与符合条件的承租方或第三方；允许知识服务行业类出口企业入驻自贸区，并给予税收优惠等。本次修订拟促进数字化转型，吸引高附加值企业入驻。

18. 印度提高黄金和白银进口关税以缓解外汇储备压力。

印度财政部5月13日提高贵金属进口关税税率。黄金和白银的进口关税从6%上调至15%，铂金的进口关税从6.4%上调至15.4%。其他商品例如金银锭、硬币、配件等也进行了相应调整。

19. 印度尼西亚拟推出电动车补贴应对高油价。

鉴于中东紧张局势推高国际油价并加重能源进口负担，印度尼西亚加快推动能源消费结构转

型，于6月起为10万辆电动汽车和10万辆电动摩托车提供补贴。其中，电动汽车将根据电池类型获得40%至100%不等的增值税优惠。该政策仅适用于纯电动车。

20. 斯里兰卡将启动规模最大的电池储能项目。斯计划在全国16个变电站部署电池储能系统，是该国迄今为止规模最大的储能项目。该项目直接支持斯到2030年实现70%可再生能源发电目标。中国华为是该项目技术提供商。

21. 宁波市贸促会举办哈萨克斯坦经贸合作与法律服务对接活动。5月21日，宁波市贸促会举办哈萨克斯坦经贸合作与法律服务对接活动。邀请哈萨克斯坦驻华大使馆及相关机构参加，聚焦宁波企业国际化经营重点关注的政策法律内容，全面解读哈萨克斯坦最新产业导向、投资政策与优惠举措，系统讲解跨境贸易投资合规运营、法律风险防范等实务内容，推介宁波市首个涉外商法服务数字化平台“甬贸商法通”，60余家外经贸企业代表参加活动。

22. 浙江省贸促会举办经贸洽谈活动。6月2日，浙江省贸促会主办中国（浙江）—澳大利亚、新西兰经贸洽谈会，中外企业家代表近150人参加会议。对接洽谈环节，代表团带来20多个总值近亿澳元采购项目，与会企业对接需求、探寻合作契合点，达成多项初步合作意向。

23. 时事评论：国务院对外投资新规护航境外投资稳健发展

近日，我国公布《国务院关于对外投资的规定》，这是我国对外投资管理制度演进中的一座里程碑，标志我国对外投资管理已进入“发展与安

全并重、服务与保护并举”的成熟阶段。

首先，法律位阶提升标志着规则治理迈出关键一步。以国务院行政法规形式出台《规定》，显著增强对外投资管理的系统性、稳定性和可预期性。不仅为企业出海划清行为边界，也使合规投资能够获得法律的有力保障。是优化营商环境、稳定市场预期的重要制度安排。

其次，分类分级全过程监管推动监管模式从粗放管理转向精准治理。实行政策正向引导与负面清单约束并举的对外投资管理制度，安全审查聚焦国家安全、关键敏感技术等重点领域，在筑牢安全底线的同时，破除制度性约束，为合规实体经济市场化对外投资拓宽发展空间。《规定》通过完善境外投资安全审查机制，打通对外投资与出口管制、数据出境相关规制的制度衔接，贯彻严守监管边界、分类施策的治理思路，做到严控风险领域、放宽合规领域。

第三，监管理念向监管、服务与权益保障并重转变是《规定》创新之处。一方面完善公共服务供给，常态化提供东道国政策法规、国别风险等资讯服务，助力企业审慎研判投资决策；另一方面统筹外交、法治、经贸等各类保障举措，健全境外投资权益保护机制，夯实企业海外经营后盾。相关制度安排切实增强市场主体对外投资信心，是以人民为中心发展理念在境外投资管理领域的具体落地。

最后，《规定》深度服务国家双循环战略与安全大局。在发展维度，通过政策导向鼓励各类资本流向新兴及重点产业领域，使对外投资成为国内产业升级的延伸和助力，畅通国内国际双循环。在安全维度，针对部分

国家泛化的安全审查，建立制度性协调与反制框架，为维护国家利益和企业合法权益提供有效工具。

24.案例分析：新形势下境外矿产投资风险研判与合规应对路径

近期，发生两起我国企业境外锂矿投资权益受损案例，暴露企业海外资源布局面临的突出风险。一是尼日利亚中资锂矿企业关停事件。今年5月，尼日利亚纳萨拉瓦州政府正式下令关停中资背景A公司。关停事由为企业存在安全隐患、违反属地社区合作协议。公司曾针对关停决定提起申诉，但被尼法院驳回，企业海外锂矿勘探经营遭受重大挫折。二是B公司智利锂矿权益受损事件。B公司早年布局智利锂矿资源，后续智利推行锂资源国有化改革，调整外资资源开发管控及收益分配规则，通过设立国有合资平台重构项目运营模式，明确2025年起项目70%经营利润上缴国家，大幅压缩外资收益及经营权限。B公司通过诉讼维权，今年1月被智利最高法院驳回。

该事件凸显境外矿业投资风险。一是国别政策变动风险。当前全球资源民族主义升温，尼日利亚、智利等矿产资源国频繁调整外资准入、资源开发、收益分配政策，原有合规投资模式随政策迭代失效，存量海外资产面临被动调整风险；二是属地运营合规风险。部分中资企业海外经营合规意识薄弱，未严格遵守当地矿产开采、环保、财税、社会责任等法律法规，极易触发行政处罚；三是跨境投资法律风险。企业对外投资前期尽调不充分，对东道国商事规则、国有化政策风险预判不足，投资协议未设置风险对冲及权益保护条款，遭遇政策变动和权益侵害时缺乏有效维权依据。

建议企业从以下几方面开展应对。一是强化前置风险研判。深度研判东道国产业政策、矿产监管规则及政治经济形势，审慎布局高风险国别资源项目；二是健全属地合规体系。严格对标当地法律法规开展生产经营，完善资质管理、税费缴纳、社区履约等合规管控，杜绝经营性合规隐患；三是完善投资风险防控。在跨境投资协议中增设政策变动、权益保护、争议解决等兜底条款，搭配海外投资保险工具对冲政治风险；四是建立应急维权机制，遭遇权益受损情况及时依托官方渠道，依法依规开展争端处置，最大限度降低投资损失。