

# 课程安排

课程模块	课程名称	课时
开展保密教育 树牢纪律意识	第一讲：适应性培训导论	3
	第二讲：安全保密，永驻心间	
	第三讲：心怀敬畏，筑牢法纪之堤	
解读相关政策 普及法律常识	第一讲：退役军人保障法问答（一）	4
	第二讲：退役军人保障法问答（二）	
	第三讲：退役军人保障法问答（三）	
	第四讲：退役军人保障法问答（四）	
	第五讲：退役军人保障法问答（五）	
	第六讲：退役士兵安置政策问答（一）	
	第七讲：退役士兵安置政策问答（二）	
	第八讲：退役士兵安置政策问答（三）	
	第九讲：退役士兵安置政策问答（四）	
	第十讲：退役军官安置培训政策解读	
开展心理调适 促进角色转换	第一讲：退役军官心理调整	4
	第二讲：退役士兵心理调整（一）	
	第三讲：退役士兵心理调整（二）	
	第四讲：如何尽快提升自己（一）	
	第五讲：如何尽快提升自己（二）	
	第六讲：如何尽快提升自己（三）	
	第七讲：为目标设定导航	
	第一讲：求职概述	1
	第二讲：退役军人求职特点	
	第三讲：求职训练任务	
	第四讲：如何高效采集招聘信息（一）	1
	第五讲：如何高效采集招聘信息（二）	
	第六讲：如何高效采集招聘信息（三）	
	第七讲：什么是行业适配	1
	第八讲：为什么要选适合自己的工作	
	第九讲：如何确定适合的职业目标	
	第十讲：退役军人求职现状	1
	第十一讲：为什么要认知行业与企业内涵	
	第十二讲：如何快速认知行业与企业	

精准助力求职

第十三讲：快速认知行业与企业的作用	
第十四讲：行业深度调研的作用及方法	
第十五讲：行业深度调研的具体指标	1
第十六讲：行业深度调研的具体步骤	
第十七讲：5G行业介绍	
第十八讲：人工智能行业介绍	3
第十九讲：智能安防行业介绍	
第二十讲：电子竞技行业介绍	
第二十一讲：认知职业竞争的实质规则	
第二十二讲：高端能力体系的构成	1
第二十三讲：如何根据能力确定职业目标	
第二十四讲：什么是企业招聘	
第二十五讲：18项能力指标详解（上）	
第二十六讲：18项能力指标详解（下）	1
第二十七讲：构建个人经历库（一）	
第二十八讲：构建个人经历库（二）	
第二十九讲：什么是求职自荐信	
第三十讲：求职自荐信的写作要点	1
第三十一讲：自荐信的书写规范	
第三十二讲：推荐信是什么	
第三十三讲：选取合适的推荐人	
第三十四讲：推荐信的获取方法	1
第三十五讲：如何写邀约信	
第三十六讲：如何写推荐信	
第三十七讲：什么是网络求职	
第三十八讲：关于求职的其他几点建议	
第三十九讲：简历中应包含哪些信息	2
第四十讲：简历筛选步骤	
第四十一讲：招聘官如何评审简历	
第四十二讲：什么是简历最优模型	
第四十三讲：最优简历创作步骤（上）	1
第四十四讲：最优简历创作步骤（中）	
第四十五讲：最优简历创作步骤（下）	
第四十六讲：面试流程与测评内容	
第四十七讲：面试心理测评考察什么	1
第四十八讲：如何做好自我介绍（上）	

	第四十九讲：如何做好自我介绍（下）	
	第五十讲：如何应对执行能力测评（一）	
	第五十一讲：如何应对执行能力测评（二）	1
	第五十二讲：如何应对执行能力测评（三）	
	第五十三讲：思维能力测评原理（上）	
	第五十四讲：思维能力测评原理（下）	1
	第五十五讲：如何应对思维能力测评	
	第五十六讲：领导能力测评原理（上）	
	第五十七讲：领导能力测评原理（下）	1
	第五十八讲：如何应对领导能力测评	
	第五十九讲：什么是企业职务能力测评	
	第六十讲：如何应对企业职务能力测评(一)	1
	第六十一讲：如何应对企业职务能力测评(二)	
	第六十二讲：什么是知识结构测评（上）	
	第六十三讲：什么是知识结构测评（下）	1
	第六十四讲：知识结构测评应对技巧	
	第六十五讲：什么是团队面试？	
	第六十六讲：团队面试的流程	1
	第六十七讲：团队面试的评价标准	
	第六十八讲：如何应对团队面试（一）	
	第六十九讲：如何应对团队面试（二）	2
	第七十讲：如何应对团队面试（三）	
	第七十一讲：如何应对团队面试（四）	
	第七十二讲：如何让你的简历受到重视(一)	
	第七十三讲：如何让你的简历受到重视(二)	2
	第七十四讲：如何应对高密度的招聘考测	
职场礼仪与求职技巧	《商务礼仪概述》	
	《商务接待礼仪》	
	《商务礼仪应用》	4
	《职场形象塑造（女士）》	
	《职场形象塑造（男士）》	
	《如何写常用公文（上）》	
	《如何写常用公文（下）》	
	《如何写述职报告（上）》	
	《如何写述职报告（下）》	
	《如何写工作总结（上）》	4

实用公文写作 常用电脑操作	《如何写工作总结（下）》	
	《如何写讲话稿（上）》	
	《如何写讲话稿（下）》	
	《Word使用：制作背景》	4
	《Word使用：添加小元素》	
	《Word使用：添加文字》	
	《Excel使用技巧》	
	《Powerpoint：制作首页背景》	
	《Powerpoint：制作首页文字与动画》	
	《Powerpoint：制作次页背景》	
	《Powerpoint：制作次页文字与动画》	
	《图片处理：认识photoshop》	
	《图片处理：制作背景》	
	《图片处理：添加文字》	
	第一讲：创业是什么	
第二讲：创业需要哪些能力		
第三讲：创业有哪些步骤		
第四讲：商业的本质	1	
第五讲：企业的概念与结构		
第六讲：组建协同团队的意义	2	
第七讲：如何组建协同团队(一)		
第八讲：如何组建协同团队(二)		
第九讲：如何组建协同团队(三)		
第十讲：如何组建协同团队(四)		
第十一讲：勤奋度培育	2	
第十二讲：奉献意愿培育		
第十三讲：意志力培育		
第十四讲：非兴趣专注培育		
第十五讲：责难承受能力培育		
第十六讲：创业者领导能力是什么	2	
第十七讲：领导力的核心要素		
第十八讲：如何运用领导能力		
第十九讲：企业的社会系统	1	
第二十讲：企业的商业系统		
第二十一讲：企业实现盈利的过程	1	
第二十二讲：企业的核心竞争力		

构建创业思维  
增强创业能力

第二十三讲：企业的发展阶段	
第二十四讲：人力资源管理概述	2
第二十五讲：企业组织架构搭建	
第二十六讲：人才的招聘与培训	
第二十七讲：绩效管理与薪酬激励	
第二十八讲：创业领域的选择（一）	
第二十九讲：创业领域的选择（二）	2
第三十讲：创业目标行业领域深度研究(一)	
第三十一讲：创业目标行业领域深度研究(二)	
第三十二讲：创业核心团队的成员标准	1
第三十三讲：核心团队的初步构建	
第三十四讲：核心团队的架构与分工	
第三十五讲：商业模式的概念	2
第三十六讲：如何细分客户	
第三十七讲：渠道与客户	
第三十八讲：收入、资源、业务从哪儿来	
第三十九讲：重要合作与成本结构	
第四十讲：价值链模式	2
第四十一讲：价值环模式	
第四十二讲：第三方模式	
第四十三讲：虚实模式	
第四十四讲：市场营销能力是什么	2
第四十五讲：市场调查怎么做	
第四十六讲：产品表达是什么	
第四十七讲：促销策划怎么做	
第四十八讲：如何构建渠道	
第四十九讲：品牌推广怎么做	2
第五十讲：商务公关的职能	
第五十一讲：不同阶段的职能侧重	
第五十二讲：商务公关的主要任务	4
第五十三讲：什么是商业计划书	
第五十四讲：商业计划书之战略构想	
第五十五讲：商业计划书之产品研发	
第五十六讲：商业计划书之生产服务	
第五十七讲：商业计划书之市场营销（一）	
第五十八讲：商业计划书之市场营销（二）	

	第五十九讲：商业计划书之人力资源与资本财务	
	第六十讲：财务管理与综合行政简介	3
	第六十一讲：如何做好财务管理工作	
	第六十二讲：如何做好综合行政工作	
	第六十三讲：如何避免企业经营中的法律风险	
	第六十四讲：客户开发的价值	3
	第六十五讲：客户的类别划分	
	第六十六讲：客户价值分析	
	第六十七讲：客户开发的整体流程	
	第六十八讲：客户服务的重要性	3
	第六十九讲：客服部门的组建与管理	
	第七十讲：售前与售中服务	
	第七十一讲：售后服务	
	第七十二讲：客户服务常见问题	
合 计	86课时	